

進路だより



第4号 平成29年12月1日

福島県立郡山商業高等学校進路指導部

試験が終わってからこそ…

期末考査も終わり、もうすぐ年末年始。テスト勉強から解放され、晴れ晴れとしている人も多いでしょう。しかし、今までできなかったことができるようになることこそ“勉強”です。どうして間違ったのか、自分の弱点はどこか。返却されたテストを通して、じっくり考えてみてください。何気ない日々の中から自分を知ることが、みなさんの本当の実力につながっていきます。

今年度の就職状況・進学状況

	就職		進学			その他	計
	民間企業	公務員	専門学校	短大	大学		
内定者数	134	4	41	14	33	0	226
(希望者数)	(135)	(9)	(54)	(17)	(61)	(0)	276
小計	144		132			0	

(11/30現在)

現3年生の進路状況は上記の通りです。目を見張る、すばらしい成果です。これは担任の先生方をはじめとしたすべての先生方のご指導を、3年生が素直に受け入れ、努力してきた結果だと思います。そんな自分自身を誇ると同時に、皆さんをここまで支えてくれた周囲の人への感謝を欠かさないでください。

しかし残念ながら、その感謝を表現できない人がいるようです。受験が終わったら、そして結果が出たら、**お世話になった先生に報告に行きましょう**。面接指導、小論文指導など、親身に指導して下さった先生方も、みなさんの受験結果を気にかけてくれています。指導へのお礼と、受験の報告を伝えるために、必ず指導して下さった先生に挨拶に行きましょう。挨拶は、人として当然のマナーです。

この結果は、自分一人で出せた結果ではないはず。支えてくれている人への感謝を、思い出してください。

◎ “内定” とは？

原則的に「正式採用」と同じものであり、様々な法律により守られています。

ただし、以下のような問題が生じた場合、企業側で**内定取り消し**は可能です。

- ・問題行動（生徒指導を受けるようなルール違反や、不良行為 など）
- ・著しい成績不良及び欠席等の増加（受験時の成績と、提出する成績証明書の比較 など）

企業の方はどこで皆さんの様子を見ているかわかりません。また、緩んだ生活をしていると、新社会人としての厳しい生活に耐えられません。これまで同様「けじめある生活、自分を高める生活」を継続してください。全員そろって、笑顔で卒業しましょう。



◎センター試験、迫る！

一般入試や、一部の推薦入試やAO入試はこれからが本番です。長丁場をここまで耐え忍んできた皆さん、いよいよ勝負の時です。集中力を切らさずにここまで蓄えてきた実力を、本番で爆発させてきてください。今年度の本校のセンター試験出願者は、10名です。

大学入試センター試験日程 1月13日(土) (1日目) 地歴公民/国語/外国語
1月14日(日) (2日目) 理科①②/数学①②

❄️ インターンシップに参加しました！

11月7日～9日の3日間、流通経済科の2年生119名は、インターンシップに励みました。郡山市内の40箇所の事業所様にご協力をいただき、学校やアルバイトではできない貴重な経験を積んできたようです。

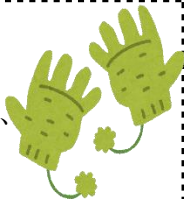
小売業（衣類）

業務内容

商品陳列、商品管理、清掃、プレゼン、コーディネート、ハンギング など

感想

- ・売り場での作業中はお客様への挨拶を心がけた。お客様に質問されて驚いたけれど、担当者さんまで案内できた。少しだけ自分で対応できてよかった。
- ・メンタリストのように、お店はお客様の行動を読んで陳列していた。主通路に重点商品を置くなど、たくさんの工夫が施されていることを知った。
- ・社会人は時間を有効に使う必要があると知った。



小売業（食品）

業務内容

品出し、前出し、商品管理、POP 替え、清掃 など

感想

- ・実際に作業中に欠品が出て、焦りを感じた。商品を補充すると安心できて、補充の大切さを知った。
- ・仕事をたくさん任せてもらえて、勉強になった。
- ・作業するうちに売れ筋商品が分かり楽しかった。
- ・お店が開店する前の準備段階から仕事があり、お客様に満足してもらえるような売り場作りをすることは本当に大切なことだと実感した。
- ・品出しをしながら「いらっしゃいませ」と挨拶をし、常に気を配りながら作業するのは大変だった。
- ・とても緊張したが、お客様のご要望に応えられた。「ありがとう」と言われたときは満足感があつた。
- ・マーケティングの授業で勉強していても、実際に前出しなどをやってみると、商品や棚の違いなど気にかかる点は何ヶ所もあつて、大変だった。けれど、自分が揃えた商品の列が綺麗だと、達成感があつた。
- ・販売促進が購買意欲につながることを実感した。
- ・力仕事为主だった。店員はお客様のためにこんなに頑張っているのかと思い、感謝の気持ちを持った。

生活関連サービス業

業務内容

掃除、洗濯、片付け、飲み物準備、買い出し など

感想

- ・自分で気づいて動かなければならない仕事が多く、気遣いができるようになりたいと思った。人形でアイロン、パーマなどを体験させてもらったがとても難しく、美容師さんのスピードと技術に驚いた。
- ・アプローチや商品説明など、お客様に的確にわかりやすく伝えるのは難しかった。けれど、購入していただいたときの嬉しさはあつた。1対1の仕事だから、お客様への配慮が必要になると思った。
- ・生で現場を見ることもでき、勉強になった。



宿泊業

業務内容

ベッドメイキング、宴会場作成 など

感想

- ・裏方の仕事を体験させてもらって、裏の仕事があつてこそ表の仕事ができることがわかつた。宴会場作成ではグラスを磨いたが、人の口に入る物なので特に気をつけて磨いた。

小売業（書籍類）

業務内容

商品補充、マスターバック、シュリンク、ブックカバー作成、ラッピング作業 など

感想

- ・予想よりも重労働が多く、大変な作業だった。
- ・書店の棚に本が隙間なく埋まっているのは、店員さんの頻繁な補充のおかげだと知つた。
- ・本を売るだけでなく、「ライフスタイルを提供している」と思った。同じ作業の繰り返しだけれど、それをコツコツ続けることでお客様の生活が豊かになっているのだと思い、やりがいと嬉しさを感じた。



今後の予定

- 12月13日（水） 小論文講評ガイダンス【1年生対象】
- 17日（日） 全商英語検定
- 20日（水） 終業式 課題研究発表会
- 21日（木） 冬季休業（～1/9） 冬季課外（～12/27）
- 1月10日（水） 始業式 **課題確認テスト**
- 13日（土） **大学入試センター試験（～1/14）**
進路模試【1・2年生希望者対象】
- 19日（金） STEP 英検1次
- 21日（日） 全商情報処理検定
- 26日（火） **学年末考査【3年生対象】（～1/31）**

